

CHARLA GRATUITA: Introducción al Manejo de Conflictos y la Negociación

20 de mayo de 2025

Una negociación se produce cuando dos o más personas, con intereses comunes y distintos sobre un determinado asunto, tienen que llegar a un acuerdo que de algún modo resulte beneficioso en mayor o menor medida para todos. Por lo tanto, toda negociación implica la existencia de un conflicto. La Negociación, en tanto proceso de construcción de acuerdos entre las partes, ha penetrado en todas las dimensiones de la vida profesional.



Objetivos

- Incorporar capacidades y técnicas necesarias para detectar conflictos tempranos y actuar sobre ellos
- Buscar criterios objetivos que posibiliten el acuerdo
- Manejar adecuadamente el poder en cada negociación

Duración: 60 minutos (charla y preguntas abiertas)

Fecha: 20 de mayo

Horarios:

17 hs.: Argentina, Paraguay, Uruguay

16 hs.: Bolivia, Chile, Venezuela

15 hs.: Colombia, Ecuador, Perú

14 hs.: México

22 hs.: España

Consultá la hora si estás en otro lugar: <https://24timezones.com/es/difference>

¿Cómo me registro?

Completá el formulario que está en el siguiente link: <https://deltanetconsulting.com.ar/charla-gratuita-introduccion-al-manejo-de-conflictos-y-la-negociacion/>